***О компании:***

Основной вид деятельности: оптовая торговля электроинструментом и запасными частями. Для осуществления деятельности компания использует следующую структуру юридических лиц:

1. **ЭЛТ** - основная компания.
2. Компания **X** – дополнительная компания.
3. Новая компания – **NEWFIRM**, которая начнет работу в ближайшее время и постепенно заменит собой ЭЛТ. После того как открывается **NEWFIRM**, все поставки на ЭЛТ прекращаются, остается только реализация остатков.

***Склады:***

**Склад «Основной»**. Базовый склад нашей компании. Используется для операции поставки товаров от поставщиков и отгрузки товаров покупателям. Данный склад является общим для всех наших юридических лиц.

**Склад «Ответственное хранение (ОХ)»**. Этот наш склад, который ЭЛТ сдал в аренду другой компании, нашему основному поставщику - заводу «ФРОСТ». Т.е. это наш склад, на котором хранится чужой товар. Фирма ЭЛТ осуществляет ответственное хранение ТМЦ на данном складе (номенклатурно-количественный учет).

**Склад «Консигнация»**. С данного склада осуществляется реализация товара по комиссионному договору с заводом «ФРОСТ».

**Склад «Ремонт»**. На данный склад поступают неисправные товары, возвращенные нашими покупателями. Мы осуществляем ремонт товаров и возвращаем их покупателю.

***Товарооборот:***

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Вид операции** | **Комментарий** |
| 1 | Закупка товара у поставщика со стороннего склада. | Происходит на склад «Основной» по договору купли-продажи с поставщиком. Закупка может происходить как на компанию  «ЭЛТ», так и на компанию «Х». |
| 2 | Оприходование и списание товара со склада ОХ по распоряжению завода | Завод производит расходные и приходные операции по складу по своему усмотрению. На основании таких операций в рамках договора ответственного хранения происходит отражение таких операций для контроля остатков. Отражаются только количественные остатки. При этом необходимо иметь возможность формирования отчета по остаткам с ценами (выбираются в отчете). |
| 3 | Перемещение товара со склада ОХ на склад «Основной». | Когда у компании не хватает собственного товара, согласовывается необходимый объем, который завод готов предоставить компании со склада ОХ. После согласования, оформляется перемещение товара на склад «Основной» и далее его продажа покупателям. По истечении месяца, задним числом оформляется операция купли-продажи между заводом ФРОСТ и компанией «ЭЛТ». Компания Х в данной закупке не участвует. |
| 4 | Продажа запасных частей по агентскому договору со склада «Консигнация». | У фирмы ЭЛТ заключен договор консигнации с заводом «ФРОСТ». ЭЛТ может продавать от своего имени запасные части, принадлежащие заводу. Стоимость реализации запасных частей конечному покупателю диктуется заводом и зависит от категории покупателя. По итогам месяца ЭЛТ получает вознаграждение за свои услуги. Вознаграждение рассчитывается в разрезе каждой номенклатуры по формуле: «стоимость реализации» - «базовая стоимость». Базовая стоимость каждой номенклатуры определяется заводом. Компания Х в данной схеме не участвует. |
| 5 | Продажа товара | Продажа осуществляется по договорам купли-продажи. Отгрузка товаров осуществляется со склада «Основной». Продажу товара может осуществлять как компания ЭЛТ, таки и компания Х. При этом, если компания планирует продать товар, которого нет у нее на балансе, но при этом есть на балансе у другой компании, то такая продажа разрешена. В конце месяца задним числом делается акт купли продажи. ИСКЛЮЧЕНИЕ: если у компании Х есть на балансе товар бренда «ФРОСТ», то продать его может только компания Х. Т.е. товары этого бренда (и только!) не могут быть перемещены от Х к ЭЛТу. Это не касается обратного перемещения и товаров других брендов |
| 6 | Гарантийный ремонт | Компания ЭЛТ принимает неисправный товар от покупателя. Далее, в зависимости от ситуации, либо ремонтирует товар самостоятельно, либо передает его на ремонт в стороннюю организацию. После проведения ремонта ЭЛТу выставляется счет от сервис-центра за произведенный ремонт с калькуляцией расходов. ЭЛТ оплачивает услуги и перевыставляет их заводу ФРОСТ. |

***Взаиморасчеты с контрагентами:***

Взаиморасчеты с покупателями осуществляются в разрезе контрагента, договора, документа расчетов и заказа. Заказы, в свою очередь комплектуются товарными позициями (по брендам). Например, клиент хочет купить N единиц ФРОСТ, и N единиц ЭЛЕКТРОУЗЕЛ. Формируется 2 заказа, затем они компонуются в один документ реализации. Когда поступают денежные средства (частично), то они соотносятся с тем или иным заказом. Т.е. нужно видеть не только оплату конкретной накладной, но и заказа.

Взаиморасчеты с поставщиками осуществляются в разрезе контрагента, договора и документа расчетов. Заказы поставщикам не используются.

***Внутрифирменные взаиморасчеты:***

Внутрифирменные взаиморасчеты осуществляются по итогам месяца, задним числом. Причины внутрифирменных продаж описаны в пункте 5. При этом формирование цены продажи при внутрифирменных операциях должна формироваться исходя из минимизации наценки для компании ЭЛТ. Т.е. если продажа от ЭЛТа компании Х, то формула формирования цены должна отталкиваться от себестоимости (например, себестоимость + 5%). Если же продажа происходит от компании Х к ЭЛТу, то формула цены будет «от продажи». Например, оптовая цена – 5%

***Требования к автоматизированной системе:***

1. Автоматизация описанной модели учета с использованием ПО «1С:Управление торговлей 8 ред.11»
2. Возможность анализа контрагентов и номенклатуры. Выявить контрагентов, которые стали больше/меньше покупать, либо ушли совсем. То же самое и в части номенклатуры
3. В 7.7. сейчас проблемы с расчетом себестоимости. Граница последовательности постоянно неактуальна. Нужен корректный расчет себестоимости. Исключение ВГО из себестоимости при анализе маржинальности.
4. Автоматическая выгрузка в «1С:Бухгалтерия 8»
5. В 7.7. приходилось дублировать контрагентов-покупателей для того, чтобы отдельно отслеживать оплату отгруженных товаров по брендам. Необходимо этого избежать в новой программе.

***Объем работ по автоматизации:***

На первоначальном этапе планируется сосредоточить усилия на внедрении типовой конфигурации. Пока предполагается обойтись без доработок объектов метаданных УТ 11. Тем не менее, если на данном этапе требуются работы по программированию, связанные с переносом из предыдущей системы, загрузкой из внешних файлов, либо написание внешних отчетов, то такие работы должны быть выполнены в полном объеме. Детализация работ:

1. Подготовка демонстрационной конфигурации с контрольными примерами (подробно по каждому пункту требований), демонстрирующими модель учета, согласно настоящему ФЗ.
2. Проведение установочных встреч с заказчиком для демонстрации конфигурации, подготовленной в п.1 и уточнении различных вопросов по проекту (2 дня по 2 часа)
3. Первоначальная настройка системы, ввод информации о собственном предприятии, настройка складов, параметров учета и прочих значений, необходимых для работы программы
4. Импорт справочников «Контрагенты», «Договоры», «Цены» из ПО «1С:Торговля и склад 7.7.»
5. Импорт Данных по взаиморасчетам с контрагентами из ПО «1С:Торговля и склад 7.7.»
6. Удаление дублей справочников, актуализация реквизитов контрагентов, используя web-сервис ЕГРЮЛ
7. Загрузка справочника «Номенклатура» из внешнего файла MS Excel
8. Загрузка себестоимости из внешнего файла MS Excel
9. Обучение сотрудников (5 дней по 2-3 часа в день)
10. Внедрение, работа с пользователями на реальных данных (10 -14 дней по 3 часа в день)

***Сведения о текущей информационной системе***

|  |  |
| --- | --- |
| **Параметр** | **Значение** |
| Количество рабочих мест | 8 |
| Количество Юр.Лиц в одной базе | 3 |
| Используемое ПО | 1С:ТиС, релиз 7.70.984 |
| Объем справочника «Номенклатура» (записей) | 2000 |
| Количество товарных позиций на остатках | 1000 |
| Объем справочника «Контрагенты» (записей) | 2000 |
| Среднее количество документов в день (всех видов) | 40 |

***Допущения:***

УТ 11 внедряем в момент прекращения деятельности ЭЛТа, но все подготовительные работы (обучение, загрузка справочников) делаем до этого момента