**Перечень работ по 1С:**

1. Синхронизация не выполняется от Продавцов, пишет ошибку.
2. Продавцы должны уметь формировать остатки по складам, чтобы смотреть, сколько товара осталось на складе для сведения количественного учета. Отчет «Остатки на складах».
3. Группа старшие продавцы очень часто выдает ошибку при перемещении товара.
Нужно правильно настроить права старших продавцов. Старший продавец должен уметь перемещать товар, смотреть отчеты по складам, принимать товар.
Старшему продавцу категорически запрещено: Устанавливать цены товара (Раздел Маркетинг), Удалять документы, Менять права пользователей, Смотреть отчеты по прибылям.
4. РМК не удобный, нужно его немного переделать. Добавить возможность вписывать поле скидка в процентном выражении (при этом сумма продажи должна меняться автоматически т.е. меняется процент, меняется сумма, меняется сумма, меняется процент), сделать многие цифры и сумму меньшим шрифтом. + Убрать поле продавец в списке товара.
5. Очень большое количество неправильных характеристик, нужно исправить все характеристики, там, где характеристика отсутствует, например Размер, вместо «-», должно стоять «0», В названии и в самом поле. Там где в названии стоит формат например 0,28999999 исправить на реальный вес 0,29, это скрипт какой-то делать нужно, который пробежит по всем характеристикам и исправит их.
6. Наименование товара, требуется написать небольшой скрипт, который позволит переименовать товар по принципу Название – Артикул, при этом название берется из базы 1С из поля «Полное наименование», Артикул из поля «Артикул».
7. Исправить обработку, неправильно подгружает характеристики, вместо 0,29, пишет 0,28999999999999, причем это наблюдается в названии товара, в поле вес все нормально.
8. Поле количество, исправить тип данных, не «1,00», а просто «1».
9. Нужно создать дополнительную базу для моего ноутбука, чтобы я мог синхронизироваться по сети с текущими точками в конце рабочего дня и смотреть отчеты.
10. Неправильно формируются отчеты (причем все), поле «себестоимость товара» не заполнено, в программе две цены Розничная и Закупочная. По факту Себестоимость это и есть Закупочная цена, но программа считает иначе. Многие отчеты по продажам формируются не правильно, например «Оценка валовой прибыли». В отчете нужно от суммы продажи отнять Закупочную цену, а не себестоимость ( Себестоимость вообще не понятно что за графа и как она считается)
**Нужно поправить все отчеты по прибылям и продажам причем так, чтобы я смог посмотреть отчеты за предыдущие месяцы работы.**
11. Нужно настроить отчет комиссионера, у меня пришел товар на комиссию, у меня поставщик просит отчет, а я не могу его сформировать. Нужен хотя бы отчет по поставщикам, чтобы можно было смотреть, какие товары были проданы и по какому поставщику.
12. Пароль от пользователя 1СAdmin “6428”
13. Изменить название магазина в чеке, должно быть название «Императрица».
14. Нужно настроить два беспроводных сканнера Моторолла для быстрой ревизии. (КПК Моторолла со сканером штрих-кодов, модель SYMBOL CRD1000-1000R )
15. Перепрошить или просто поменять принтер чеков в Башкирии, сейчас стоит АТОЛ FPrint – 55 у него жуткая проблема, при работе через USB теряет связь, отключение режима экономии питания на USB портах не решает вопрос.
16. Настроить программу по подарочным сертификатам. Каждый сертификат имеет ШТРИХКОД и НОМИНАЛ в рублях. Нужно сделать так, чтобы продавец продал сертификат по штрихкоду, а потом продал товар по сертификату. Функционал в 1С есть, только нужно его протестировать.
17. Настроить бонусную программу:

**Описание бонусной программы:**Оплата бонусами:

В бонусной программе существует несколько групп с возможностью их добавления и изменения процентов:

Группа 1 – может оплатить бонусами до 51% Серебро и 6% Золото.

Группа 2 – может оплатить бонусами до 50% Серебро и 5% Золото.

……..

**Зачисление бонусов:**

С первой покупки 100% от стоимости товара.

Со второй покупки 70% от стоимости товара.
С третьей и последующей покупки 50% от стоимости товара.
(Обязательно с возможностью изменения процентов и ручного изменения бонусов продавцами)

**Поля для идентификации клиента:**

**Обязательные поля:**

Фамилия:

Имя:

Отчество:

Номер телефона: ( в строгом формате +7-ХХХ-ХХХ-ХХ-ХХ)

Дата рождения:

**Не обязательные поля:**

Серия и номер паспорта:

Кем выдан:

Дата выдачи:

Код подразделения:

Адрес:

**Все бонусные карты имеют индивидуальный штрихкод. Продажа товара по бонусной карте невозможна, если все обязательные поля не заполнены. При проведении продажи, продавцу должно быть выведено соответствующее уведомление и должен быть проведен опрос владельца карты на обязательные поля.**

**В случае, если покупатель потерял карту, продавец должен иметь возможность завести ему новую без потери бонусов на карте.**

**В общем, как я понимаю, придется скрипт писать:**

1. **Для исправления наименований товаров.**
2. **Для исправления характеристик.**
3. Размер базы. Еще пару месяцев назад база весила 800 МБ, теперь больше 2 ГБ, я подозреваю что таблицы или еще что-то не оптимизированы, очень много данных, на центральном рынке очень часто вылетает 1С, это начинает становиться проблемой, как этот вопрос можно решить? Например, почистить базу от неиспользуемых характеристик, может где-то куча мусора записывается, может можно как-то базу сжать, в общем у меня нет доступа в конфигуратор и я не могу посмотреть, но с этим нужно что-то делать. Плюс ко всему этому скоро суда добавится база клиентов с диконтными картами и объем вырастит еще…