ТЗ Гермеон

1) Создать дополнительное окно для выставления КП, т.е. вид тот же что и заказы

покупателей, то есть можно вставлять контрагента + контактное лицо,

накидывать товар из базы и т.д., но этот документ не проводится и не

связан с другими документами. После создания КП его можно редактировать

сколько угодно, в итоге когда клиент подтвердит его, то менеджер сможет нажать кнопку

"создать заказ покупателя", и автоматически создается уже стандартный

заказ, только не надо будет набивать все заново, так как контрагент и

номенклатура будет уже подставлена из КП. Единственный нюанс - это

номенклатура, так как в КП часто ставятся позиции которых нет в 1С. В

этом случае надо дать возможность менеджером самостоятельно заносить в

КП новые позиции, но чтобы они записывались в какую-то стороннюю базу. А

когда создается потом заказ покупателя, то выскакивает окно с инфой о

том что таких-то позиций нет в стандартной базе. И после этого уже вручную нужные позиции заносят в 1С

2) Добавить в карточку покупателя галочку типо постоплата, предоплата,

или что-то подобное, то же самое у поставщиков (постоплата, предоплата).

3) Для каждого отдела сделать свои интерфейса в 1с, но чтобы некоторая

инфа отражалась у остальных отделов. Например, отдел продаж ставит галку

в счете "в работу", автоматически идет сообщение в почту снабжу о том,

что такой то заказ необходимо взять в работу. Снабж создает заказ

поставщику и отправляет этот заказ в работу если постоплата, либо в

оплату директору, ставя соответствующие отметки. У продаж как то

отмечается что заказ отработан снабжем. Далее идет оплата поставщику,

это отображается у снабжа, далее идет поступление товара, склад ставит

галку готов или частично готов. это отображается у продаж. В заказе

покупателя подкрашиваются синим готовые к отгрузке товары, зеленым

проблемные позиции, типо боя.

4) В заказ покупателя добавить кнопку комментарии, нажав которую

открывается окно с комментами от каждого отдела: например, продажи -

лялялял, бух - клиент не доплатил 5 копеек, снабж - товар будет 8

апреля, склад - лялялял, логистика - отправлено 5 декабря деловыми

номер накл.такой то, и т.д. Комменты должны отображаться с датой и

фамилией писавшего.

5) В печатную форму добавить печать и подписи, чтобы не подписывать

бумажки, в этом отпала надобность, так как позиции в 1С уже с ценами, а

менеджер отвечает за свой счет сам.

6) возможность отправлять счета из 1с сразу на ящик клиенту (по выбору)

7) Добавить в печатную форму инфу о сроках поставки (соответсвенно их

надо вписывать в заказе покупателя)

8) Распечатка типовых договоров из 1С

9) Добавить галки с инфой о типе отгрузке - самовывоз или доставка,

чтобы инфа отображалась у логиста.

10) Добавить кнопку "Сообщить о готовности", нажав на которую при

самовывозе клиенту придет письмо с сообщением о том что товар по счету

готов к отгрузке, забрать можно там-то, просьба заказать пропуск и т.д.

А если доставка, то письмо идет логисту.

11) Чтобы дебиторская задолженность выскакивала сама по каждой накладной.

Например, если у клиента отсрочка 60 дней и нет оплаты, то выскакивает

сообщение о том, что с даты реализации прошло 70 дней, а оплаты нет.

Также можно добавить чтобы блокировались операции по этому клиенту,

нельзя было бы сделать счет или отгрузку. Разблокировка возможна только

после погашения задолженности или вручную руководителем.