1.Отчет по зп:

* В отчет входят только полностью оплаченные накладные

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| ***Менеджер*** | ***Клиент*** | ***Сумма*** | ***Кол-во*** | ***Цена*** | ***Цена база*** | ***Скидка %*** | ***Бонус %*** | ***Сумма Бонуса*** | ***Желтая цена*** | ***%*** |
| Максим | ГАРДЭН Панфилов (21дн) | 40 880 |   |   |   |   |   |   |   |   |
|   | Реализация (акт, накладная) № УТ-3773 от 02.11.2018 | 40 880 | 414,000 |   |   |   |   | 4022,4 |   |   |
|   | Вода питьевая природная газированная "Ledenev" 0,6 л.\*12 | 2 400 | 120,000 | 20 | 20 | 0,00 | 10,00 | 240 | 18 | 64,8 |
|   | Мин. вода газ. S.Pellegrino 0,25л\*24 | 4 800 | 48,000 | 100 | 100 | 0,00 | 2,00 | 96 | 98 | 141,12 |
|   | Мин. вода н/газ Acqua Panna 0,25л\*24 | 9 600 | 96,000 | 100 | 100 | 0,00 | 2,00 | 192 | 98 | 282,24 |
|   | Мин. вода н/газ Acqua Panna 0,75л\*15 | 30 000 | 150,000 | 200 | 200 | 0,00 | 15,00 | 4500 | 170 | 765 |
| Максим | Таксим Панфилов (21дн) | 61 207 |   |   |   |   |   | 483,84 |   |   |
|   | Реализация (акт, накладная) № УТ-3952 от 15.11.2018 | 61 207 | 459,000 |   |   |   |   |   |   |   |
|   | Мин. вода газ. S.Pellegrino 0,25л\*24 | 4752 | 48,000 | 99 | 100 | 1,00 | 1,00 | 47,52 | 98 | 125,856 |
|   | Мин. вода газ. S.Pellegrino 0,75л\*15 | 14 400 | 90,000 | 160 | 200 | 20,00 | 0,00 | 0 | 170 |   |
|   | Мин. вода н/газ Acqua Panna 0,75л\*15 | 36 000 | 225,000 | 160 | 200 | 20,00 | 0,00 | 0 | 170 |   |
|   | Сок Паго Яблоко 0,2 л. | 4 800 | 96,000 | 50 | 50 |   | 5,00 | 240 | 47,5 |   |
|   |   | 102 087 |   |   |   |   |   |   |   | 1199,744 |
|   | Окладная часть 2% |   |   |   |   |   |   |   |   | 2041,74 |
|   | Итого к выплате |   |   |   |   |   |   |   |   | 3241,484 |

«Цена база»-это цена прайса без скидок

У менеджера есть таблица с максимальными скидками на каждый продукт.Менеджер может сделать скидку для клиента,может предоставить бонус и может раздробить

пример:

ООО «Таксим»

товар Мин. вода газ. S.Pellegrino 0,25л\*24 максимальная скидка 2%

менеджер использовал 1% в скидку и 1% в бонус клиенту

Сумма бонуса=сумма отгрузки\*% бонуса клиента и после вычитается 20% обналичка.

«Желтая цена»- базовая цена – максимальная скидка менеджера

«Желтая цена»-в случае если менеджер дал условия клиенту (скидку и бонус) и цифра оказывается ниже «желтой цены»,то менеджер получает только окладную часть 2%

Пример:

ООО Таксим

Отметил красным позиции

2. Отчет по бонусам,краткий расчет основа та же,что и в зп.

|  |  |
| --- | --- |
| Фио менеджера | Сумма бонуса |
| **Рогаченко С.** |  |
| ООО ,,,,,,,,,  |   |
| Реализация ….. от 15.09.2018 | 250 |
| Реализация ….. от 15.09.2018 | 170 |
| Реализация ….. от 15.09.2018 | 300 |
| Реализация ….. от 15.09.2018 | 250 |
| ООО ,,,,,,,,, |   |
| Реализация ….. от 15.09.2018 | 700 |
| ООО ,,,,,,,,, |   |
| Реализация ….. от 15.09.2018 | 554 |
| **Итого** | **2224** |
| **Насретдинов Р.** |  |
| ООО ,,,,,,,,, | 3550 |
| ООО ,,,,,,,,, | 4500 |
| ООО ,,,,,,,,, | 18000 |
| **Итого** | **26050** |

2.Загрузка условий клиента

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ООО Такисм | база | наценка | скидка | бонус |
| Мин. вода газ. S.Pellegrino 0,25л\*24 | 100 | 0 | 1 | 1 |
| Мин. вода газ. S.Pellegrino 0,75л\*15 | 200 | 0 | 20 |   |
| Мин. вода н/газ Acqua Panna 0,75л\*15 | 200 | 0 | 20 |   |
| Сок Паго Яблоко 0,2 л. | 50 | 0 |   | 5 |

Это краткий пример,в реалии каждый товар находиться в группе.

Например:

Вода~Сан пелегрино~дальше вся номенклатура в этой группе

Нужно сделать возможность поставить условия на всю группу и возможность на каждую позицию индивидуально.

3.Дебиторская задолженность

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|   | ***Состояние на 21.09.2018*** | ***Адрес доставки*** | ***Сумма реализации*** | ***Частично оплаченная*** | ***Сумма долга*** | ***Дн отсрочка*** |
| ФИО менеджера | ***ООО Вегас*** | ***г. Москва*** |  |  |  |  |
| ФИО менеджера | ***Договор ….. от 1.09.2018 (21 дн)*** |  |  |  |  |  |
| ФИО менеджера | Реализация ….. от 1.09.2018 |   | 3500 | 1500 | 2000 | -1 |
| ФИО менеджера | Реализация ….. от 15.09.2018 |   | 7000 |   | 7000 | -15 |
| ФИО менеджера | Реализация ….. от 17.09.2018 |   | 2500 |   | 2500 | -17 |
| ФИО менеджера | Реализация ….. от 20.09.2018 |   | 17000 |   | 17000 | -20 |

4.Синхронизация сайта и приложения с 1с

5.Продажи по менеджерам и акб.

|  |  |
| --- | --- |
| Фио менеджера | Сумма отгрузки |
| **Рогаченко С.** |  |
| ООО ,,,,,,,,, | 15600 |
| ООО ,,,,,,,,, | 13456 |
| ООО ,,,,,,,,, | 1200 |
| **Насретдинов Р.** |  |
| ООО ,,,,,,,,, | 3550 |
| ООО ,,,,,,,,, | 4500 |
| ООО ,,,,,,,,, | 18000 |

5.Поднятие цен у всех клиентов не изменяя условия клиента.

Структура как и в условиях клиента (можно поднять или опустить цену как в группе,так и индивидуально по каждому товару)