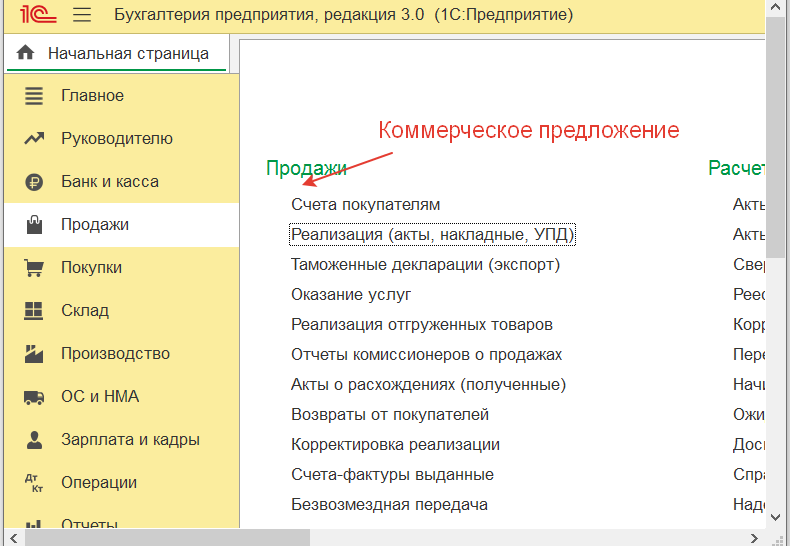
Документ «Коммерческое предложение» (добавить в подсистему «Продажи»)



Перечень основных данных предложения (Шапка документа)

**Номер Дата**

**Наименование проекта** (строковое поле)

**Текущий этап** (предопределенный список для выбора)

* + - Черновик
    - Не согласовано
    - Отправлен счет
    - В работе
    - Выполнено
    - Отменено

**Компания** (выбор из справочника контрагентов, необязательный)

**Контактное лицо** (если указана компания, выбор из подчиненного справочника контактов; если компания не указана – строковое поле для произвольного ввода данных)

**Текст коммерческого предложения** (поле html документа, возможность форматировать текст)

**Условия оплаты** (тестовое поле)

**Условия поставки** (тестовое поле)

**Товары (Услуги)** (табличная часть документа с возможность формировать список материалов/товаров/услуг)

**Номенклатура** (справочник Номенклатура)

**Количество** (числовое значение)

**Цена** (числовое значение)

**Сумма** (числовое значение)

**Дата выполнения/поставки** (дата)

Создать возможность ввести на основании счет на оплату с авто заполнением всех заполненных данных.

Создать простенький отчет для руководителя по коммерческим предложениям. Группировки: Ком.предложение, номенклатура

Фильтры: Период, менеджер, статусы, компания

Перечень печатных форм для клиента:

Простая оперативная форма коммерческого предложения (см. пример печатной формы в УТ11 – лучше просто целиком взять из УТ) 